

Abendkurs Seminar SAP SD: Vertrieb

Prozesse im Vertrieb (Sales Distribution)

In vielen Unternehmen – besonders im Vertrieb – wird die Software von SAP mittlerweile als Standardsoftware eingesetzt. Spezialisierte SAP-Kenntnisse sind somit oft Voraussetzung für den beruflichen Erfolg im Vertrieb.

In diesem Seminar lernen Sie den Leistungsumfang und die Einsatzbereiche der SAP-Software im Bereich Sales und Distribution kennen. Hierbei machen Sie sich mit den Vertriebsstrukturen und den verschiedenartigen Stammdaten, sowie der Abwicklung von durchgängigen Vertriebsprozessen vertraut.



Als offizieller SAP-Schulungspartner bieten wir Ihnen die Qualität, die Sie sich wünschen.

Sie möchten Ihr Fachwissen zertifizieren lassen? Mehr dazu finden Sie auf unserer Infoseite zur SAP®-Anwenderzertifizierung.

Nicht die passende Schulung für Sie? Hier finden Sie weitere SAP-Seminare.

Aufgrund der aktuellen Corona-Pandemielage führen wir unsere Seminare bis auf weiteres nur online durch.

Kursinhalte

Unternehmensstrukturen im Vertrieb

- Aufbau Vertriebsstrukturen
- Organisationseinheiten im Vertrieb

NÄCHSTER TERMIN

08.02.22 - 17.02.22

26.04.22 - 05.05.22

20.09.22 - 29.09.22

01.11.22 - 10.11.22

Di. und Do. 18:00 Uhr - 21:15 Uhr

DAUER

4 Abende á 4 Stunden

ABSCHLÜSSE/ZERTIFIKATE

- Teilnahmebescheinigung der Comhard GmbH

PREIS

729,00 € pro Person, zzgl. gesetzlicher USt. Gruppenpreis auf Anfrage.

SCHULUNGORT

Comhard GmbH,
Möllendorffstr. 52, 10367 Berlin

Dieser Kurs ist auch als Inhouseschulung oder durch virtuelle Teilnahme möglich.

Stammdaten

- Kunden- und Materialstamm
- Konditionsstammdaten

Vertriebsprozesse

- Verkaufs-, Versand- und Faktura Abwicklung
- Bedeutung der Verkaufsbelegart
- Werks-, Versandstellen- und Routenfindung
- Sammelverarbeitung
- Verfügbarkeitsprüfung

Ihre Vorteile

- Einsatz von qualifizierten, erfahrenen SAP-Beratern als Fachtrainer
- praxisorientierter Unterricht am Original-SAP®-ERP-Standardsystem
- standortunabhängiges Live-Videotraining –via Microsoft Teams
- Original SAP-Schulungsinhalte

Zielgruppen

- Berufsbegleitende Schulung für Privatpersonen, Mitarbeiter des Vertriebs, Mitglieder in Projektteams

Zugangsvoraussetzung

- Wünschenswert sind Kenntnisse des Vertriebs und im Zusammenhang stehende Geschäftsprozesse, sowie SAP®-Basiskenntnisse.

Ich berate Sie gern!

Comhard GmbH

Möllendorffstr. 52 | 10367 Berlin

gesine.pelikan@comhard.de

030 55096-154