

# SAP-Seminar: Auftragsabwicklung

Der Kurs behandelt alle wesentlichen Transaktionen der vertrieblichen Auftragsbearbeitung vom Anlegen der Kundenstammdaten und Aufträge über Änderungen, Löschungen, Absagen bis Verfügbarkeitsprüfung, Preisfindung und Versandterminierung sowie deren Auswertungsmöglichkeiten.



Als Bildungspartner von SAP garantieren wir Ihnen eine hochwertige Weiterbildung am Original SAP®-System.

Sie möchten das Fachwissen zertifizieren lassen? Mehr dazu finden Sie auf unserer Infoseite zur SAP®-Anwenderzertifizierung.

**Unsere Softwaretrainings in Excel und SAP finden online statt. Wir stellen die notwendigen Zugänge zur Verfügung.**

Nicht die passende Schulung für Sie? Hier finden Sie weitere SAP-Seminare.

## Kursinhalte

- Organisationseinheiten im Auftrag
- Kundenaufträge anlegen
- Kundenaufträge anlegen mit Bezug auf Angebote
- Kundenauftragspositionen vorschlagen
- Kundenaufträge ändern
- Kundenaufträge anzeigen
- Aufträge löschen
- Aufträge absagen
- Kurze Einführung in die Funktionen Partnerfindung, Terminierung, Verfügbarkeitsprüfung und Preisfindung
- Nachrichtenausgabe für Aufträge
- Auftragsliste
- Interpretation der Systemstatus der Kundenaufträge
- Aufruf und Interpretation des Belegflusses

## Ihre Vorteile

- Einsatz von qualifizierten, erfahrenen SAP-Beratern als Fachtrainer
- praxisorientierter Unterricht am Original-SAP®-Standardsystem
- standortunabhängiges Live-Videotraining – via Microsoft Teams
- Original SAP-Schulungsinhalte

### Nächster Termin

17.12.26 - 18.12.26  
8:15 Uhr - 15:15 Uhr

### Dauer

2 Tage à 8 Stunden

### Abschlüsse/Zertifikate

- Teilnahmebescheinigung der Comhard GmbH

### Preis

1590,00 € pro Person, zzgl. gesetzlicher USt. Gruppenpreis auf Anfrage.

### Schulungsort

bundesweit online möglich

Dieser Kurs ist auf Anfrage auch als Inhouse-Angebot möglich.

## Zielgruppen

- Auftragserfasser/-innen in SAP
- Sachbearbeiter/-innen bzw. Anwender/-innen, deren Aufgabenschwerpunkt in der Bearbeitung von Kundenaufträgen in SAP liegt

## Zugangsvoraussetzung

- Kaufmännische Kenntnisse im Bereich Vertrieb insbesondere Kundenauftragswesen
- Gute PC-Kenntnisse
- Grundkenntnisse in der Handhabung des SAP-Systems

## Abschlüsse/Zertifikate

- Teilnahmebescheinigung der Comhard GmbH

## Ich berate Sie gern!

### **Comhard GmbH**

Möllendorffstr. 52 | 10367 Berlin

gesine.pelikan@comhard.de

030 55096-154